

Justine LINOT
Secrétaire Générale
justine.linot@urbanconnect.fr
www.urbanconnect.fr

ASSISTANT COMMERCIAL SEDENTAIRE (H/F) EN CDI

Venez rejoindre une entreprise en pleine croissance !

URBAN CONNECT CORPORATION est un nouvel acteur de la communication extérieure.

Fondée il y a 6 ans, notre entreprise entre aujourd'hui dans sa pleine phase de croissance. Fort du plus grand parc d'écrans digitaux de Normandie, URBAN CONNECT porte la révolution numérique de la communication extérieure.

Préalable

Dans le cadre du développement de ses activités, Urban Connect souhaite faire évoluer son pôle commercial par la création d'un poste aux missions variées et multiples. Étant donné l'organisation de l'entreprise et les missions confiées, ce poste sédentaire est envisagé pour partie en télétravail.

Vos principales missions

Rattaché(e) à la secrétaire générale, vous jouez un rôle central entre les acteurs commerciaux et les clients / prospects.

- Vous travaillez en mode projet sur des missions définies en amont par Urban Connect
- Vous êtes en relation avec l'ensemble des services de la société, principalement le commerce mais aussi le service des actifs, et le studio de création.
- Vous partez à la conquête des annonceurs pour la vente d'espaces publicitaires, dans le cadre d'une stratégie établie par la Direction commerciale et marketing
- Vous créez un plan de prospection et contactez par téléphone les prospects identifiés afin de définir leurs besoins et leurs attentes
- Vous vous adressez aux Dirigeants, Directeurs, Responsables d'enseigne pour optimiser les chances d'agir en cycle de vente court
- Vous présentez les nouvelles offres de services de l'entreprise auprès des entreprises et des collectivités
- Vous contribuez par votre contact direct avec les clients aux plans tactiques des différentes opérations : cibler, prospecter, développer, fidéliser
- Vous êtes l'ambassadeur de l'entreprise et assurez la promotion et l'image de marque à travers votre relationnel téléphonique

Vous

- Justifiez de 2-3 ans d'expérience commerciale en vente de services.
- Avez une aisance à l'oral et à l'écrit et notamment lors de contact téléphonique pour établir rapidement un lien de confiance avec les prospects / clients
- Êtes Méthodique et autonome. Votre motivation vous permet d'être stimulé(e) au quotidien pour relever les défis et atteindre les objectifs
- Êtes à l'écoute, et possédez un fort sens du collectif et de l'autonomie

Les conditions

Contrat : Contrat à durée indéterminée

Poste à pourvoir immédiatement

Localisation : Normandie

Les petits +

Une équipe engagée autour du projet Urban Connect
Un parcours d'intégration et de formation pour vous familiariser
avec notre structure et nos offres

Avec le concours de :